

W związku z dynamicznym rozwojem firmy poszukujemy kandydatów na stanowisko:

Inżynier Sprzedaży Automatyki Przemysłowej

Miejsce pracy: Poznań i północna część woj. Wielkopolskiego

Zakres obowiązków

- Utrzymywanie i rozwój relacji biznesowych z obecnymi klientami oraz aktywne poszukiwanie nowych
- Kreowanie polityki sprzedażowej w podległym regionie
- Doradztwo techniczne i obsługę klienta na każdym etapie procesu sprzedaży i realizacji wdrożeń
- Współpracę z zespołem inżynierów na etapie przygotowania oferty i wdrożenia

Nasze oczekiwania

- Zdolności interpersonalne, pro-aktywną postawę i motywację do pracy w handlu
- Doświadczenie w sprzedaży urządzeń lub systemów automatyki przemysłowej
- Wykształcenie - preferujemy wykształcenie wyższe na jednym z kierunków: automatyka, robotyka, elektrotechnika, mechatronika lub pokrewne.
- Umiejętność nawiązywania relacji biznesowych
- Dodatkowym atutem będzie posiadanie wiedzy technicznej i doświadczenia w obszarze automatyki przemysłowej

Co oferujemy w zamian

- Umowa o pracę na pełny etat
- Atrakcyjne wynagrodzenie zasadnicze
- Wysokie premie za realizację planu sprzedaży
- Samochód służbowy
- Praca w nowoczesnej firmie z uznaną marką o światowym zasięgu
- Wsparcie zespołu technicznego w realizacji sprzedaży
- Dostęp do profesjonalnych szkoleń zawodowych - firma posiada własne Centrum Szkoleń, dodatkowo otrzymujesz wsparcie coacha, z którym indywidualnie doskonalisz kompetencje

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie CV na adres:

poland@turck.com

Informacji w sprawie rekrutacji udziela:

Anna Szwarcbach – Dyrektor Finansowy

e-mail: anna.szwarcbach@turck.com

tel. 77 55 62 106