

W związku z dynamicznym rozwojem firmy poszukujemy kandydatów na stanowisko:

Inżynier Sprzedaży Automatyki Przemysłowej

Miejsce pracy: województwo mazowieckie

Zakres obowiązków

- Utrzymywanie i rozwój relacji biznesowych z obecnymi klientami oraz aktywne poszukiwanie nowych.
- Kreowanie polityki sprzedażowej w podległym regionie.
- Doradztwo techniczne i obsługę klienta na każdym etapie procesu sprzedaży i realizacji wdrożeń.
- Współpracę z zespołem inżynierów na etapie przygotowania oferty i wdrożenia.

Nasze oczekiwania

- Zdolności interpersonalne, pro-aktywną postawę i motywację do pracy w handlu.
- Doświadczenie w sprzedaży urządzeń lub systemów automatyki przemysłowej.
- Wykształcenie - preferujemy wykształcenie wyższe na jednym z kierunków: automatyka, robotyka, elektrotechnika, mechatronika lub pokrewne.
- Umiejętność nawiązywania relacji biznesowych.
- Dodatkowym atutem będzie posiadanie wiedzy technicznej i doświadczenia w obszarze automatyki przemysłowej.

Co oferujemy w zamian

- Umowa o pracę na pełny etat.
- Atrakcyjne wynagrodzenie zasadnicze.
- Wysokie premie za realizację planu sprzedaży.
- Samochód służbowy klasy kompakt.
- Praca w nowoczesnej firmie z uznaną marką o światowym zasięgu.
- Wsparcie zespołu technicznego w realizacji sprzedaży.
- Dostęp do profesjonalnych szkoleń zawodowych - firma posiada własne Centrum Szkoleń, dodatkowo otrzymujesz wsparcie coacha, z którym indywidualnie doskonalisz kompetencje.

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie CV na adres:

praca@turck.com

Informacji w sprawie rekrutacji udziela:

Barbara Bogdziewicz - Specjalista ds. HR

Telefon: (+48) (77) 414 00 41

Email: barbara.bogdziewicz@turck.com