

# Regionalny Inżynier Sprzedaży

Jesteśmy międzynarodowym koncernem, jednym z światowych liderów branży automatyki przemysłowej. Aktualnie poszukujemy osoby na stanowisko **Regionalnego Inżyniera Sprzedaży w województwie zachodniopomorskim**.

**Regionalny Inżynier Sprzedaży** będzie odpowiedzialny za utrzymywanie i rozwój relacji biznesowych z obecnymi Klientami oraz aktywne poszukiwanie nowych, kreowanie polityki sprzedażowej w regionie, doradztwo techniczne i obsługę klienta na każdym etapie procesu sprzedaży i realizacji wdrożeń.

**Do aplikowania zachęcamy** osoby z dużą łatwością nawiązywania i budowania długofalowych relacji z klientami. Doświadczenie w sprzedaży, obsłudze klienta lub doradztwie technicznym w obszarze automatyki przemysłowej będzie dodatkowym atutem.

**Wymagamy** kierunkowego wykształcenia (automatyka/robotyka/elektrotechnika lub pokrewne), co najmniej komunikatywnej znajomości języka angielskiego oraz czynnego prawa jazdy kategorii B.

**Oferujemy** stabilną pracę z przejrzystymi zasadami zatrudnienia i wynagradzania (w tym atrakcyjny system bonusowy za osiągnięcie wyznaczonych celów). Gwarantujemy rozwój kompetencji technicznych i handlowych m.in. przez system szkoleń, także zagranicznych. Zapewnimy wszelkie potrzebne narzędzia do pracy w trybie home-office z samochodem służbowym włącznie.

Zainteresowane osoby prosimy o przesłanie CV wraz z opisem zakresu obowiązków na poszczególnych stanowiskach.

Uprzejmie informujemy, iż zastrzegamy sobie możliwość kontaktowania tylko z wybranymi kandydatami.